

FOREVER 

L'Aloe vera et son Concept de Distribution

Créez votre Affaire en Marketing de Réseau

Oubliez les formalités administratives, les stocks à gérer, la gestion de personnel, la location de bureau et les risques financiers • Travaillez à temps choisi sans limite géographique • Gagnez votre indépendance en toute sécurité, une meilleure qualité de vie, plus de reconnaissance et plus d'argent



L'Aloe vera,
la plante
aux multiples
vertus



Une gamme
de produits
exclusifs

Un marché
très porteur



L'Aloe vera

Depuis des millénaires, l'Aloe vera est utilisé pour ses bienfaits.

En 1978, Rex Maughan crée Forever Living Products et lance sur le marché américain une gamme complète de produits à base d'Aloe vera. Forever maîtrise et intègre l'ensemble du processus de production : plantation, récolte, stabilisation, transformation, conditionnement, afin de garantir la meilleure qualité possible de ses produits.

Aujourd'hui, Forever distribue ses produits dans plus de 140 pays dans le monde et s'est hissé au premier rang mondial des producteurs d'Aloe vera et de produits de la ruche.

Les principales propriétés de l'aloès

- Stimulation des défenses naturelles
- Bien-être physique en cas de fatigue passagère
- Hydratation des couches supérieures de l'épiderme dans une utilisation externe
- Lutte contre l'oxydation des cellules



La qualité Forever

- Nos unités de fabrication sont certifiées selon des normes de qualité internationales : ISO 14001, ISO 9001 et ISO 18001.
- Grâce à leur pureté, nos produits sont les premiers à avoir reçu le label de qualité IASC (International Aloe Science Council).
- Nos produits ne sont pas testés sur les animaux.
- Les boissons à l'Aloe vera sont certifiées kasher et halal.
- Les tests dermatologiques ont confirmé l'excellence de nos cosmétiques.
- Garantie "Satisfait ou remboursé" 30 jours



Une gamme de produits exclusifs

Les produits Forever sont commercialisés uniquement en vente directe par son réseau de Distributeurs.

► Compléments alimentaires

► Cosmétiques

► Hygiène

► Confort

► Beauté

► Maquillage

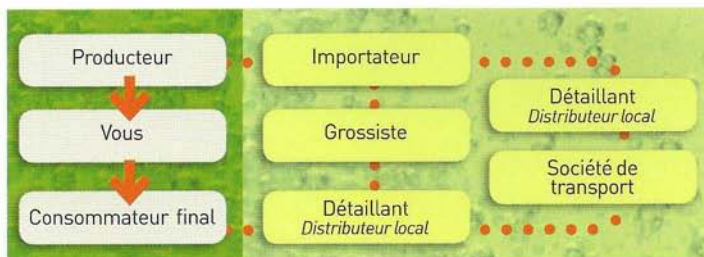
► Animaux

► Maison

Le Concept

En réduisant le nombre d'intermédiaires entre le producteur et le consommateur, la vente directe permet de diminuer les coûts et de bien rémunérer ses Distributeurs.

En France, les Distributeurs Forever ont le statut de Vendeur à domicile indépendant (VDI), statut créé le 27 janvier 1993 et reconnu par le Code du commerce depuis août 2008.



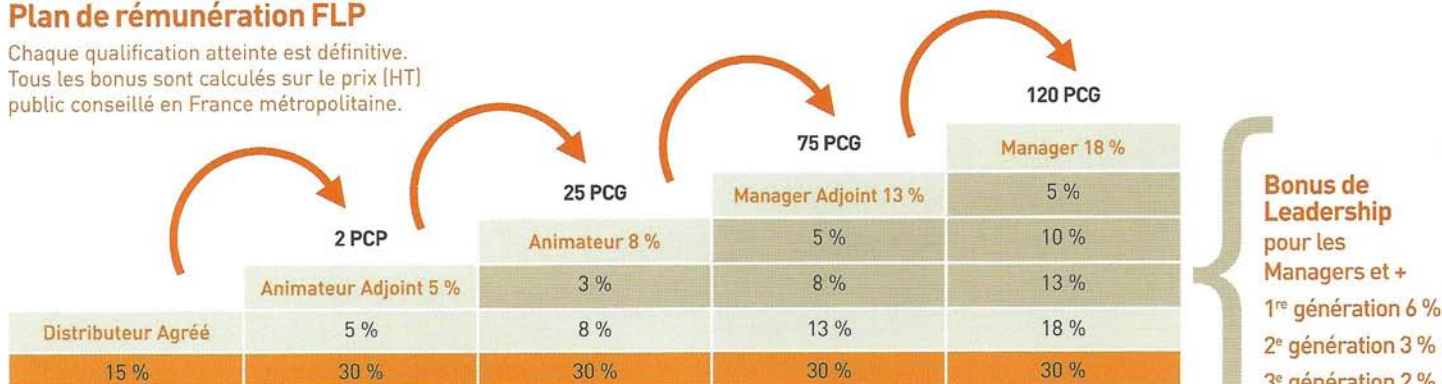
Quelques points importants

- ▶ Devenez Distributeur avec l'achat du Business Bag Forever.
- ▶ Les produits sont achetés par chaque Distributeur directement auprès de Forever.
- ▶ L'unité de valeur internationale est le Point-caisse (PC), soit environ 250€ pour les Nouveaux Distributeurs (Tarif NDP) en France.
- ▶ Les PCG ou Points-Caisse Groupe sont vos Points-Caisse personnels et ceux de vos Distributeurs.
- ▶ Vos qualifications sont basées sur vos achats personnels consécutifs calendaires et ceux de votre équipe, sur un ou deux mois consécutifs calendaires.
- ▶ Le Bonus de Groupe (BG) : bonus reversé à un Leader Ventes qualifié à ce bonus, de 3 à 13 % du Prix Public Conseillé (Hors Taxe) des Achats Qualifiants Personnels d'un distributeur downline qui n'est pas sous un Manager downline actif.
- ▶ Les Bonus personnels et les Bonus de Groupe sont payés mensuellement à chaque Distributeur par Forever et calculé sur le prix HT des produits.
- ▶ Pour être actif, un Distributeur doit réaliser chaque mois 4 PC avec au minimum 1 PC d'achat personnel, les 3 autres PC pouvant être réalisés par les achats et/ou les parrainages.
- ▶ Leader Ventes Actif (Active Sales Leader) : c'est un Leader Ventes qui a réalisé dans le mois calendaire au moins 4 PC d'Achats Qualifiants dans son pays de résidence, dont 1PC au moins correspond à 1PC d'Achat Personnel. Le statut de « Leader Ventes Actif » est établi chaque mois, et fait partie des conditions requises pour percevoir les Bonus de groupe, Bonus de Leadership, Gem Bonus, les versements du Plan Mérite, pour obtenir le statut d'Eagle Manager, la qualification au Global Rally et au Profit Share 2.0.

Le Plan de rémunération

Plan de rémunération FLP

Chaque qualification atteinte est définitive.
Tous les bonus sont calculés sur le prix (HT) public conseillé en France métropolitaine.



Forever Living Products dans le monde

Forever Living Products est le premier producteur mondial d'Aloe vera et de produits de la ruche.

Fondé en 1978 par son actuel PDG, Rex Maughan, et implanté aujourd'hui dans plus de 140 pays, Forever Living Products est un des leaders mondiaux de la vente directe par réseaux. L'entreprise réalise un chiffre d'affaires annuel mondial de plus de 2,5 milliards de dollars.

En France, Forever Living Products est aujourd'hui un des leaders de la vente directe par réseaux. Présente depuis 1993, la filiale n'a cessé d'accroître son chiffre d'affaires. Elle s'est implantée dans les DOM dès 1995 avec des agences en Guadeloupe, en Martinique, à La Réunion et en Guyane. Plus récemment, Forever France a ouvert des filiales au Maroc et à l'île Maurice.



1 - Siège de FLP International à Scottsdale, Arizona.

2 - Champs d'aloès de Mc Allen, Texas.



Plus de 30 ans
de savoir-faire
9,5 millions
de Distributeurs
dans le monde
2,5 milliards de \$
de chiffre d'affaires



Les avantages Forever

- Vous travaillez à votre rythme et bénéficiez du statut de VDI (Vendeur à domicile indépendant) ou d'auto-entrepreneur.
- Les formations et les soutiens sont réguliers.
- Les Challenges sont nombreux et accessibles :
 - **Le Plan Mérite**, financement d'un bien durable sur une période de 36 mois reconductible ;
 - **Profit Sharing**, participation aux bénéfices de l'entreprise ;
 - **Le Global Rally**.



Forever Living Products est membre de la Fédération Internationale de la Vente Directe

Pour toute question contacter

ALOE VERA BIEN-ÊTRE

Valérie Beltran
Distributeur Indépendant Forever



06 60 72 42 38
valerie@aloevera-bienetre.fr
www.aloevera-bienetre.fr
f AloeVeraSanteBienEtreForever